

## SEMINÁRIO DE NEGÓCIOS: LOGÍSTICA, TRANSPORTE E DISTRIBUIÇÃO

19 de agosto de 2020 | Seminário por vídeo conferência

### RELATÓRIO

#### 1. RESUMO

Evento foi realizado pela Findes, através do Fórum Capixaba de Petróleo e Gás – FCP&G, com o objetivo de discutir e apresentar demandas e perspectivas no transporte, distribuição e logística de petróleo e gás.

#### 2. PAINELISTAS

Para discutir o assunto e enriquecer a seminário, foram convidados:

- **ES Gás:** Paulo Ribeiro, Gerente de Aquisições e Venda de Gás Natural;
- **Transpetro:** Marcelo Leal, Gerente de Terminais, e
- **Vix Logística:** Luciano Werner, Diretor de Operações e Novos Negócios.

Também tiveram a fala:

- **FINDES:** Cris Samorini, Presidente;
- **FCP&G:** Luis Cláudio Montenegro, Coordenador, e

#### 3. PARTICIPANTES

Participaram do seminário online 140 pessoas qualificadas, incluindo executivos e profissionais do setor, além de entidades representativas e instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação.

Aproximadamente 38% dos participantes são de fora do Espírito Santo.

#### 4. CONTEÚDO

##### Abertura | FINDES

- Cris Samorini, Presidente da Findes, cumprimentou os painelistas e participantes presentes no Seminário e destacou a importância de se identificar e qualificar de forma técnica os investimentos que permitirão a logística adequada para conectar os potenciais fornecedores de gás natural aos potenciais consumidores no Espírito Santo.
- De acordo com a Cris, o Ministério de Minas e Energia já identificou as alternativas de investimento em dutovias, unidades de tratamento, instalação de termoeletricas, e outras infraestruturas necessárias ao desenvolvimento da indústria no Espírito Santo.
- Destacou que é fundamental agir de forma prática com as alternativas mapeadas pelo MME, articulando os investidores às políticas do Estado, garantindo que as alternativas estejam potencializadas na escolha dos recursos públicos ou privados.

### ES Gás | Paulo Ribeiro

- Criada há 1 ano e com um contrato de concessão para o serviço de distribuição de gás natural nos próximos 25 anos, a ES Gás conta com mais de 60 mil clientes, atendendo aos segmentos residencial, comercial, industrial, térmico e revendedores de GNV.
- Com o objetivo de ampliar a rede de distribuição em mais de 292 mil metros e ligar mais de 96 mil novos consumidores nos próximos 10 anos, a empresa estima investimentos da ordem de R\$ 300 milhões.
- Um dos projetos prioritários é a interligação da Rede de Distribuição de Linhares ao gasoduto Cacimbas-Vitória, com investimento, da ordem de R\$ 40 milhões, possibilitando o aumento da malha de distribuição por meio da construção de 28 km de rede de distribuição de aço carbono.
- As principais demandas de serviços são: construção de redes de distribuição de aço, construção de redes de distribuição de PEAD, conversão, operação e manutenção de equipamentos consumidores de gás e construção de redes internas de gás em edificações.
- Aquisição de conjuntos de regulação e medição, de tubulações de aço e PEAD para gás, de válvulas reguladoras de pressão de gás, equipamentos de medição de volumes, pressão e temperatura de gás, bem como aquisição de computadores de vazão de gás, são as principais demandas de produtos da ES Gás.
- Para fornecer à empresa é necessário encaminhar um e-mail para [compras@esgas.com.br](mailto:compras@esgas.com.br).

### Transpetro | Marcelo Leal

- Marcelo Leal apresentou toda a estrutura de atuação da empresa no Espírito Santo, especialmente na operação junto a TAG (Transportadora Associada de Gás S.A.), sendo 541 Km de dutos e faixas de dutos, capacidade de transporte de 10 milhões m<sup>3</sup>/dia e 2 Estações de Compressão (Piúma e Aracruz).
- Concluiu discursando sobre o potencial para o desenvolvimento de dutos, considerando sua eficiência como modal de transporte. No Brasil, são cerca de 15 mil km, concentrados especialmente nas maiores áreas consumidoras, enquanto os Estados Unidos têm cerca de 790 mil km de dutos.

### Vix Logística | Luciano Werner

- A Vix Logística, do Grupo Águia Branca, conta com mais de 11 mil colaboradores e uma receita bruta de serviços de aproximadamente R\$ 1,8 bilhões, realizando diversas atividades no segmento de Óleo e Gás.
- Transporte rodoviário e içamento de cargas, gestão de armazéns, cross docking, locações, manutenção e aspersões de vias, limpeza e warehousing, são algumas das atividades oferecidas para o segmento.
- Luciano expos as principais demandas de consumo para conexão com fornecedores, destacando a aquisição de combustíveis, peças e equipamentos automotivos, sendo

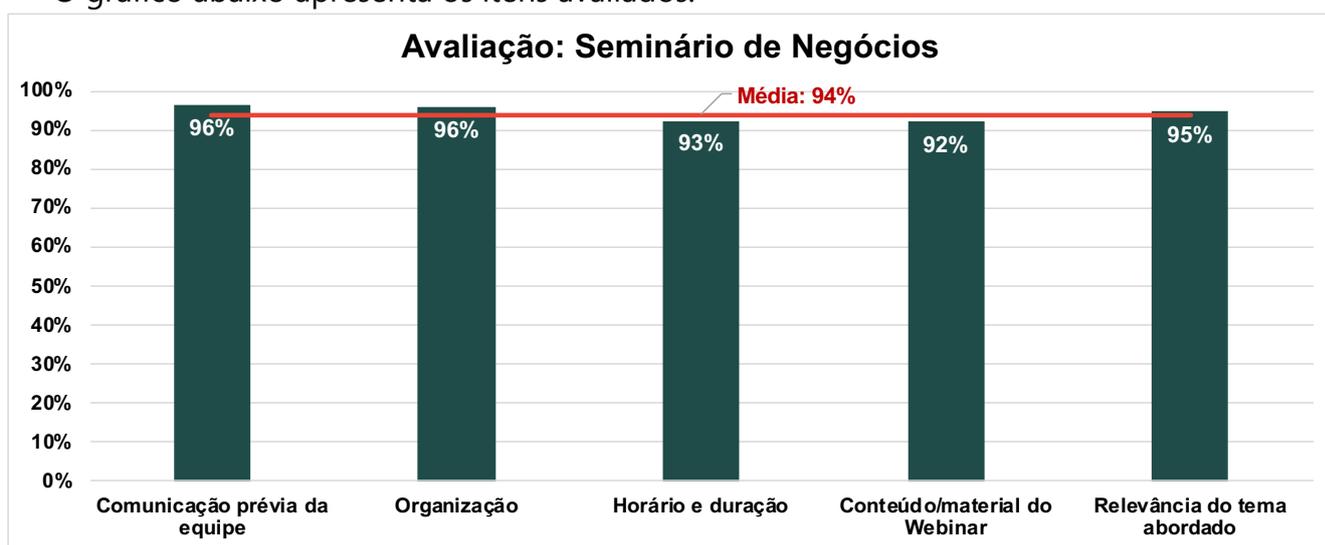
que 75% dos serviços são executados no Sudeste, tendo o setor de P&G como um dos mais importantes para a companhia.

### Perguntas, Respostas e Encerramento

- O novo coordenador do FCP&G, Luis Cláudio Montenegro, relatou que é necessário articular e qualificar a rede de fornecedores do Estado, a partir de uma maior transparência e conhecimento em alto nível de detalhamento das listas de compras, como por exemplo as demandas de novas plataformas da Petrobras.
- Para Luis, o FCP&G deve ser o instrumento para facilitar a articulação de todos os stakeholders, o desenvolvimento e qualificação das necessidades e iniciativas de inovação tecnológica e a qualificação cada vez mais profissional que coloque as nossas indústrias em patamar competitivo mundial
- Encerrando o seminário, Luis realizou a conclusão da discussão e agradeceu aos participantes e painelistas pela contribuição.

## 5. AVALIAÇÃO

- Foi realizada pesquisa de satisfação por meio de questionário online, com 43 respostas registradas.
- O gráfico abaixo apresenta os itens avaliados:



- A avaliação média registrada foi 94%.

## 6. MATERIAIS DO WEBINAR

Para acessar as apresentações:

[https://drive.google.com/drive/folders/1qIpv19QNS2f4M6-ZZ4pzg\\_5OnkT\\_ydBy?usp=sharing](https://drive.google.com/drive/folders/1qIpv19QNS2f4M6-ZZ4pzg_5OnkT_ydBy?usp=sharing)

Para acessar a gravação:

<https://youtu.be/L7GX7ZlaxpE>

## 7. ANEXOS

